



✦ 日本エステティックサロン経営学院
JESMA

日本エステティックサロン 経営学院

講座概要

<https://youplando.com/jesma/> 

説明会の内容

①

JESMA 学院長
草野由美子 プロフィール

②

個人サロンオーナー様に
共通するお悩みとその原因

③

サロンの成長ステップ
コース概要 / 価格 / カリキュラム概要

④

お支払い方法

⑤

在校中～卒業後のサポート体制
無料個別相談のご案内



JESMA 学院長 草野由美子 プロフィール

JESMA

日本エステティックサロン経営学院 学院長 草野 由美子



- ◆ 21才からエステティシャンとしてキャリアを積み始める
- ◆ エステティックサロン経営歴10年
- ◆ 専門学校でのエステティシャン養成歴20年
- ◆ エステティックサロン経営コンサルティング歴20年
- ◆ NPO法人日本エステティック機構 サロン認証委員会 委員
エステティックサロンの優良店の証
《エステティックサロン認証制度》アドバイザー
- ◆ 一社) 日本エステティック業協会 教育委員会 委員
- ◆ 東京商工会議所認定 健康経営エキスパートアドバイザー
- ◆ 女性活躍推進サポートクラブ 認定コンサルタント
- ◆ 自治体ビジネス コンサルタントファーム
(株)LGブレイクスルー 認定コンサルタント
- ◆ 一社) 公民連携活性化協会 認定講師

- ◆ 業界新聞 エステティック・ジャーナル
- ◆ 業界誌 エステティックBプラン

コラム 好評連載中



□ 総合ビューティー見本市『ビューティー ワールド ジャパン』（東京・大阪・福岡・名古屋開催）では、2015年より「**サロン経営を学ぼう!～経営にも知識と技術が必要です～**」というセミナーに毎回登壇しています。



**2017年
ビューティーワールド
ジャパン東京**

10月18日(水)

業界団体セミナー

会場 | 5号館 プレゼンテーションルームA(約100席) 事前予約不要 随席無料

11:40-12:30

こんな方におすすめ サロンオーナー エステティシャン

サロン経営を学ぼう!～経営にも知識と技術が必要です～

2001年に厚生労働省から医師法違反の通知が出ている光脱毛、2017年に国民生活センターから注意喚起がされているHIFU機器。サロン経営者が知っておかなければならない、「エステティックサロンでできること」を正しく理解していれば、メーカーの話に疑問を持たずなのです。サロン経営に必要な正しい知識と正しい情報を自分で入手できるようにしましょう!

講師 **草野 由美子**
 NPO法人日本エステティック機構(JEO) サロン認証アドバイザー / CIDESCO インターナショナルエステティシャン

**2023年
ビューティーワールド
ジャパン大阪**

一番の強み!

300店以上のエステティックサロン経営の「成功例」と「失敗例」や
20,000名以上のエステティシャンや店舗責任者を養成してきた実績から

あなた自身も気付いていない
あなたの「強み」や「能力」を伸ばし
あなたのサロン経営に
活かしていくためのプロデュースカ

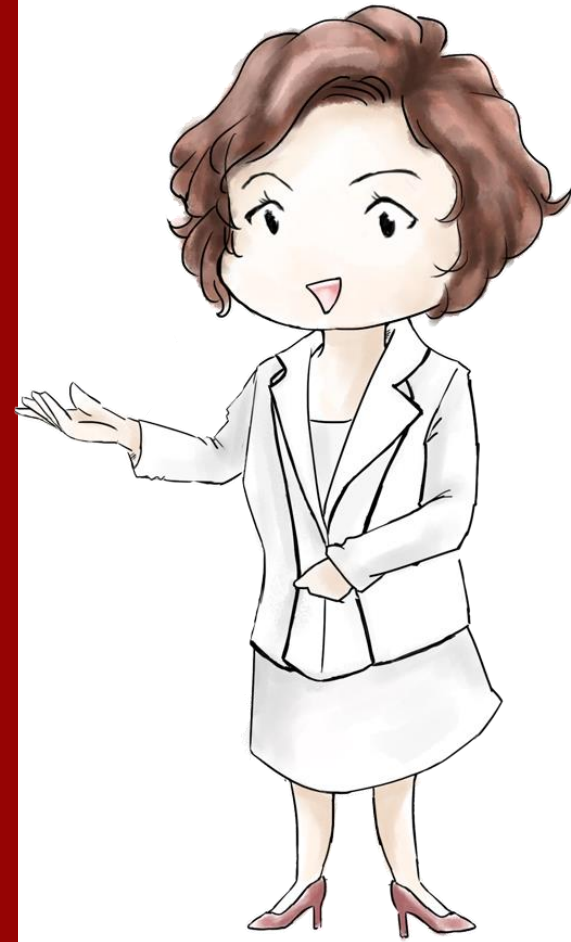


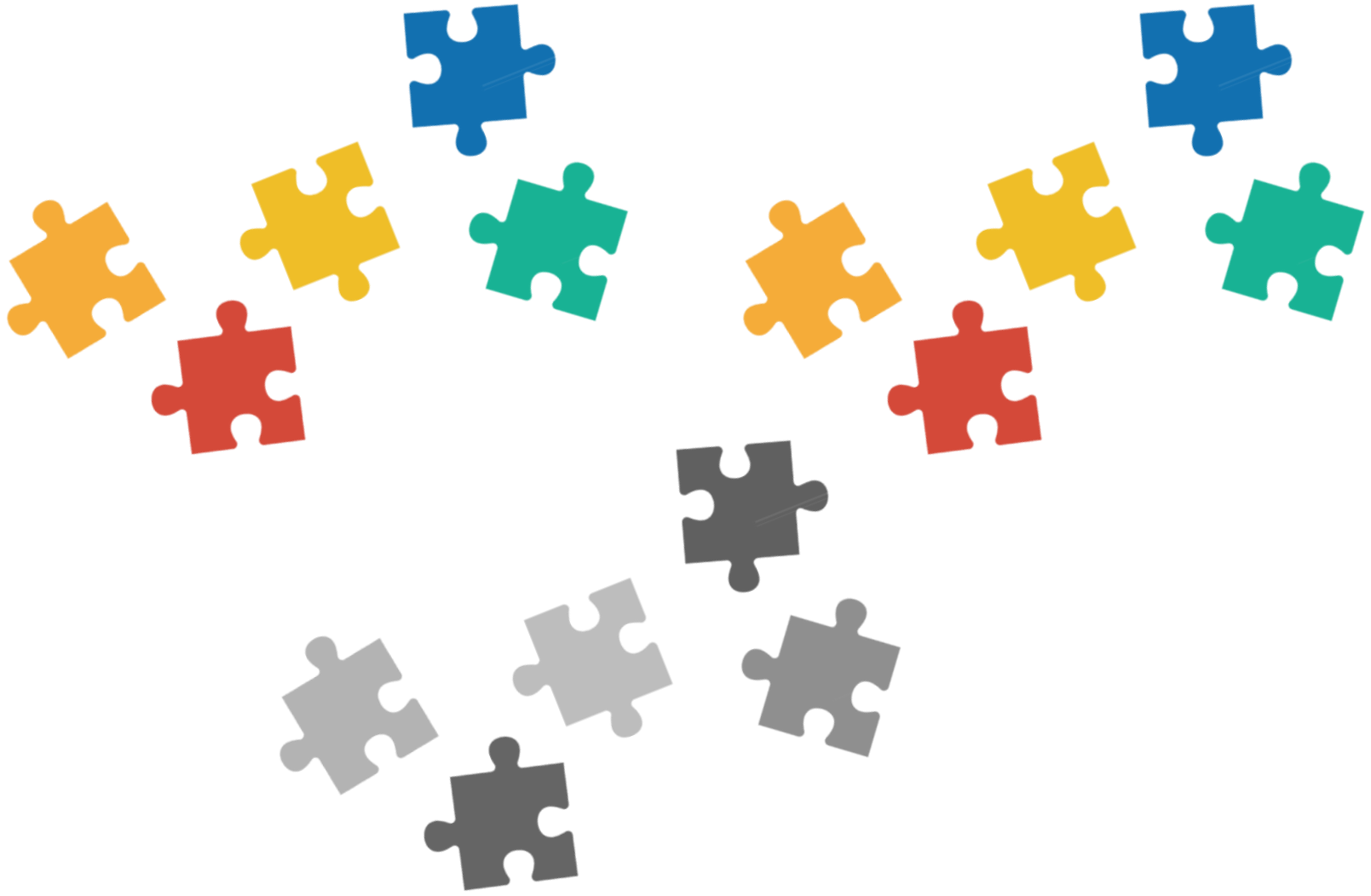
②

個人サロンオーナー様に 共通するお悩みとその原因

こんなお悩みや不安はありませんか？

- 開業の手続きってどうしたらいいんだろう。
- 確定申告の白色申告と青色申告の違いって何ですか？
私はどちらにすればいいんだろう？
最初から税理士さんに頼まないといけないの？
- 経営について、わからないことばかりで、いつもなんかもやもやとした不安がある。
- 新規のお客様に来てほしくてSNSの発信も頑張っているんだけど、なかなか集客に繋がらない。
- メーカーさんや広告代理店の営業さんに広告のアドバイスをしてもらうんだけど、誇大表現の広告は出たくない。
- 他のサロンはうまくいっているのに、同じことをしても自分が期待するほどの成果が出ない。
- スタッフを採用したいと何度か募集したけど、スタッフ教育で自分が忙しくなるばかりで、なかなかいい人に出会えない。
- 新しい美容機器や資格は増えるけど、サロンのお客様はなかなか増えない。









- ・社会情勢と市場分析
- ・経営理念・経営計画
- ・財務管理・資金計画
- ・リスクマネジメント
- ・人材採用・人材育成

サロン経営

- ・技術者の知識・技術力
- ・接客・カウンセリング力
- ・施術メニュー
- ・取扱い商品・提案力
- ・結果・指導力



- ・ブランディング
- ・広告宣伝・集客力

営業力

- ・販売力
- ・顧客化

法律を守る

サロン経営には運営力と商品力の両輪が必要

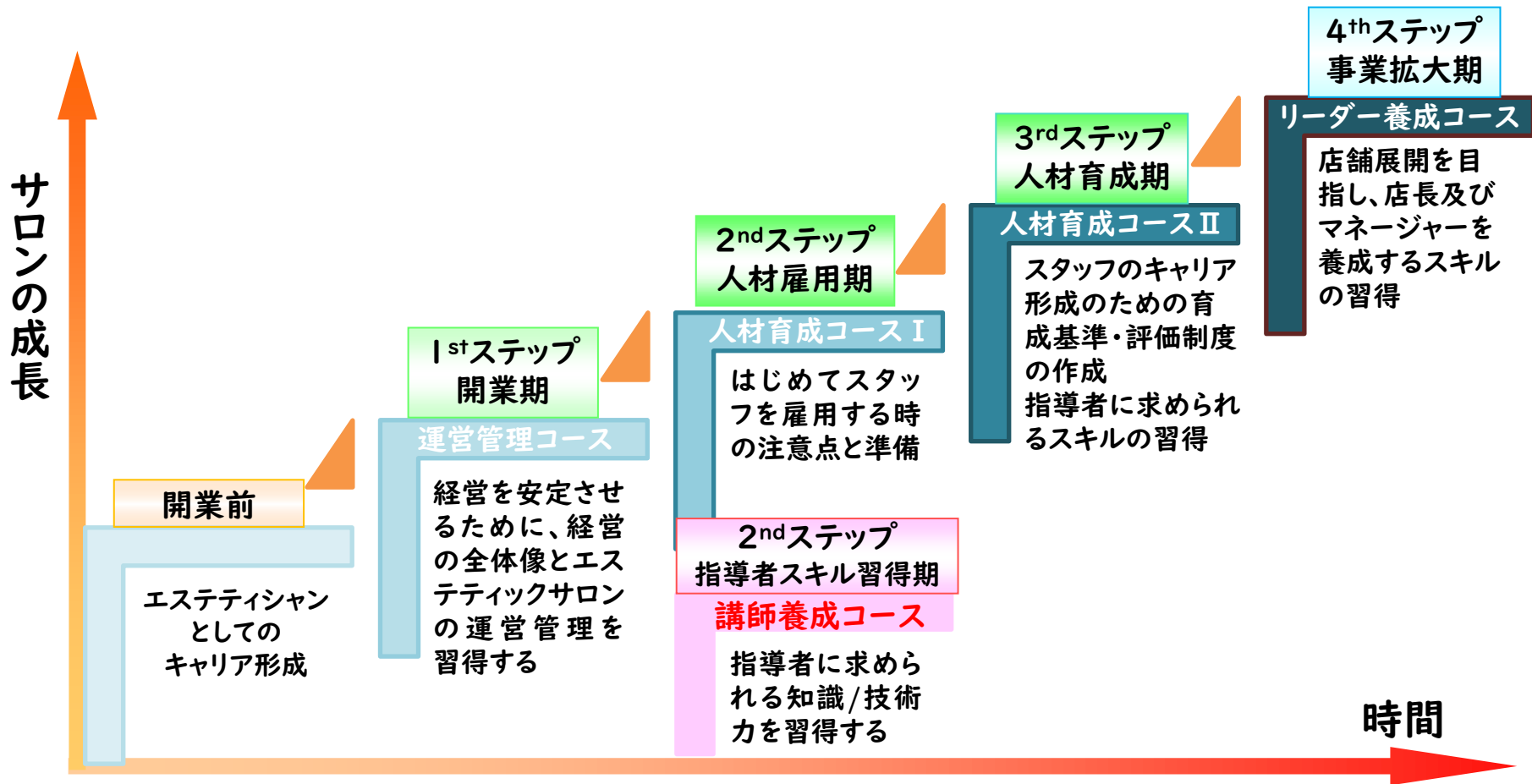
3

サロンの成長ステップ

コース概要 / 価格

カリキュラム概要

《 サロンの成長ステップ 》



《 コース 概要 》

- ◆ 経済産業省
- ◆ 厚生労働省

エステティックサロン認証制度 認証基準
職業能力評価基準 (55_エステティック業)

コース	エステティックサロン運営管理コース	美容脱毛サロン運営管理コース	人材育成コースⅠ 運営管理コース 修了者	人材育成コースⅡ 人材育成コースⅠ 修了者	リーダー養成コース 運営管理コース 修了者	講師養成コース	美容ライト脱毛導入サロン 関連法規コース
カリキュラム内容	<ul style="list-style-type: none"> ▶ エステティックサロン、美容脱毛サロンのルール/原理原則 ▶ 経営指針/経営計画 ▶ 資金計画/財務管理 ▶ マーケティング/集客 ▶ カウンセリング力/提案力 		<ul style="list-style-type: none"> ▶ 1人目のスタッフを採用する準備 ▶ 業務の見える化 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ OJTの仕組み ▶ OJTマニュアル作成(サロン運営/サロンメニュー) ▶ 評価基準/評価制度作成 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ リーダーとしてのマインドセット ▶ 自立型人材育成 ▶ リーダーに求められるスキルⅠ、Ⅱ 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ 講師としてのマインドセット ▶ エステティック概論 ▶ 関連法規 ▶ 美容電気学 ▶ セミナー講師スキル 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ 美容ライト脱毛サロンのルール/原理原則 ▶ 関連法規 ▶ エステティック概論
コース内容	Aコース	A.コース カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回)					
	Bコース	B.コース カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回) + 個別相談/月に1回(30分)					
価格(税込)	Aコース	330,000円	55,000円	330,000円	99,000円	55,000円	55,000円
	Bコース	396,000円	77,000円	396,000円	136,000円	77,000円	77,000円
動画視聴期間	6カ月間	2ヶ月間	6ヶ月間	3カ月間	2カ月間	2カ月間	
グループ学習 個別相談 参加可能期間	6カ月間	2ヶ月間	6カ月間	3カ月間	2カ月間	2カ月間	
期間延長価格 グループ学習参加可	11,000円/月/2回	3,300円/月/1回	11,000円/月/2回	5,500円/月/2回	3,300円/月/1回	3,300円/月/1回	

エステティックサロン 運営管理コース 《6ヶ月間》

<p>1 サロン経営のルール 原理原則</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ エステティック概論 ・ エステティックサロンの カテゴリー ・ エステティックサロン 経営者が遵守しなければ ならない関連法規 / 特定商取引法 / 景品表示法 / 薬機法 / 関連する職業に 関する法律 / 他 	<p>2 サロンのお金の基本 財務管理/資金計画</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 経営を数値化する / 売上と収益/営業経費 / 基本的損益計算書の 構造/損益分岐点 / サロンの効率/マンア ワー計算 ・ 売上目標の立て方 / 目的とゴール設定 ・ 資金シミュレーション / 都度払いサロン / コース契約サロン / 前受金管理 ・ 年間資金計画 ・ 助成金を活用する 	<p>3 お客様のことを知ろう マーケティング</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 市場調査 / イノベーター理論 / キャズム理論 ・ 消費者の購買心理 アイシアスの法則 ・ 競合分析(3C分析) ・ 集客方法別目的と効果 ・ 集客効果を数値化する / リピート率/継続率 / ホームケア商品購入率 ・ 新規集客と 来店時満足度の関係 / 生涯顧客価値(LTV) 	<p>4 ゴールを決めよう 経営指針</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 経営を安定させるには / 仕事の優先順位 ・ 自己分析 ・ 大脳生理学から観る 「自分の目指す未来を 創造する」仕組み ・ サロンコンセプト ・ 理念とビジョン ・ ブランディング ・ 年間経営計画 ・ 中長期経営計画 ・ PDCAサイクル 	<p>5 お客様を大切にしよう 営業/販売</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ カウンセリング / 来談者中心療法/エス テティックカウンセリング & コンサルティング ・ 顧客心理 グッドマンの法則 ・ お客様がリピートしない 4つの理由 ・ ホームケア商品販売 / アップセル/クロスセル / 単価アップ ・ リピーター→ファン化の 仕組みづくり
---	--	--	--	--

Aコース : 330,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回)

Bコース : 396,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回) + 個別相談/月に1回(30分)

美容脱毛サロン 運営管理コース 《6ヶ月間》

1 サロン経営のルール
原理原則

- ・ エステティック概論 / 美容脱毛概論
- ・ エステティックサロンのカテゴリー / 美容脱毛サロンのカテゴリー / 美容脱毛サロンの落とし穴
- ・ 美容脱毛サロン経営者が遵守しなければならない関連法規 / 特定商取引法 / 景品表示法 / 薬機法 / 関連する職業に関する法律 / 他

2 サロンのお金の基本
財務管理 / 資金計画

- ・ 経営を数値化する / 売上と収益 / 営業経費 / 基本的損益計算書の構造 / 損益分岐点 / サロンの効率 / マンアワー計算
- ・ 売上目標の立て方 / 目的とゴール設定
- ・ 資金シミュレーション / 都度払いサロン / コース契約サロン / 前受金管理
- ・ 年間資金計画
- ・ 助成金を活用する

3 お客様のことを知ろう
マーケティング

- ・ 市場調査 / イノベーター理論 / キャズム理論
- ・ 消費者の購買心理 / アイシアスの法則
- ・ 競合分析 (3C分析)
- ・ 集客方法別目的と効果
- ・ 集客効果を数値化する / リピート率 / 継続率 / ホームケア商品購入率
- ・ 新規集客と来店時満足度の関係 / 生涯顧客価値 (LTV)

4 ゴールを決めよう
経営指針

- ・ 経営を安定させるには / 仕事の優先順位
- ・ 自己分析
- ・ 大脳生理学から観る「自分の目指す未来を創造する」仕組み
- ・ サロンコンセプト
- ・ 理念とビジョン
- ・ ブランディング
- ・ 年間経営計画
- ・ 中長期経営計画
- ・ PDCAサイクル

5 お客様を大切にしよう
営業 / 販売

- ・ カウンセリング / 来談者中心療法 / エステティックカウンセリング & コンサルティング
- ・ 顧客心理 / グッドマンの法則
- ・ お客様がリピートしない4つの理由
- ・ ホームケア商品販売 / アップセル / クロスセル / 単価アップ
- ・ リピーター → ファン化の仕組みづくり

Aコース : 330,000円 (税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習 / 月に2回 (1H×2回)

Bコース : 396,000円 (税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習 / 月に2回 (1H×2回) + 個別相談 / 月に1回 (30分)

人材育成コースⅠ 《2ヶ月間》

受講条件：運営管理コース 修了者

1 サロン業務をリスト化しよう
/スタッフを雇用する前の準備

- ・労働基準法
/雇用主の義務と権利
/従業員の義務と権利
- ・雇用契約書
- ・自分の業務を細分化してリスト化する
- ・人材要件確認表
- ・管理者に必要なスキル

2 サロン業務・衛生管理
/チェックリスト作成

- ・エステティックにおける衛生管理基準
- ・安全な施術をするために知っておこう！
「エステティシヤンの健康被害」
- ・サロン業務/チェックリスト作成
- ・エステティシヤン/エステティックサロンの衛生管理チェックリスト作成

Aコース：55,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回)

Bコース：77,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回) + 個別相談/月に1回(30分)

講師養成コース 《2ヶ月間》

エステティシャン養成のための講師力を高めると共に、
一般社会へ通じる講師力を習得する

1 講師のためのアップスキリング (基礎理論編)

- ・講師としてのマインドセット
- ・エステティック概論/関連法規
- ・大宇宙と人体という小宇宙
/フラクタル理論/自律神経系と経絡
- ・一般電気学と美容電気学
/皮膚の電氣的二重層とpH
/エステティックサロンにおける美容
機器の役割

2 講師のためのアップスキリング (応用編)

- ・セミナー講師に求められるスキル
/プレゼンテーション
/ファシリテーション/フィードバック
- ・コンテンツをプログラム化する
/ニーズの分析
/受講者のゴールへのコミット
- ・講座を作成する/講座の設計
/受講者のゴール/資料作成の基本

Aコース : 55,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回)

Bコース : 77,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回) + 個別相談/月に1回(30分)

人材育成コースⅡ 《6ヶ月間》

受講条件：人材育成コースⅠ 修了者

3 サロン運営を見える化しよう /運営管理マニュアル作成

- ・国の基準を知っておこう!
/経済産業省
社会人基礎力
- ・エステティシャンとしての基準を把握しよう!
/厚生労働省
エステティシャン職業能力評価基準
- ・サロンルール作成
(簡易的な就業規則)

4 人材育成の仕組みをつくろう /接客・技術マニュアル作成

- ・メニュー&取扱商品をリスト化
- ・各メニューの工程表マニュアル作成
- ・各メニューの原価計算
- ・工程表の各項目をイラスト化
- ・取扱商品の一覧表作成
- ・デビュー前テスト作成
- ・デビュー前チェックリスト

5 評価の基準を明確にしよう /コンピテンシー・評価制度作成

- ・サロン運営OJTマニュアル作成
- ・コンピテンシー(行動基準)作成
- ・ランクアップ制度作成
- ・人事評価基準/評価制度作成
- ・表彰制度作成

Aコース：330,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回)

Bコース：396,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回) + 個別相談/月に1回(30分)

リーダー養成コース 《3ヶ月間》

受講条件：運営管理コース 修了者

1 相手を知り、自分を知ろう
 /リーダーに求められる指導力

- ・リーダーとしてのマインドセット
- ・相手を知り、自分を知る
/適性検査/自己分析ツールの活用
- ・従業員を育成するスキル
学びの段階によって使い分ける
テクニック
/ティーチング/トレーニング
/コーチング/カウンセリング
/コンサルティング/チームビルディング

2 従業員は自分の人生の経営者
 /自立型人材育成

- ・従業員自身は自分の人生の経営者
仕事を通してQuality of Lifeの実践
- ・考え方・物事の見方
抽象度を上げて観る（俯瞰で見る）
- ・人生のバランスホイール設計
- ・目的とゴール設定
- ・明確な指示の出し方（PREP法）
- ・会議の仕方（ブレインストーミング）

3 リーダーに求められる
 コミュニケーションスキル

- ・コミュニケーション
/ノンバーバル/アサーティブ
/レジリエンス/プレゼンテーション
/ファシリテーション
- ・客観的思考
/クリティカル/ラテラル/ロジカル
- ・マネジメント
/リーダーシップ/リスク/メンタルヘルス
- ・リテラシー
/コンプライアンス/ハラスメント など

Aコース：99,000円（税込）

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回（1H×2回）

Bコース：136,000円（税込）

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回（1H×2回） + 個別相談/月に1回（30分）

美容ライト脱毛サロン 関連法規コース 《2ヶ月間》

安全な施術をおこなうために
/美容ライト脱毛の関連法規

- ・ エステティック概論
/美容脱毛概論
- ・ エステティックサロンのカテゴリー
/美容脱毛サロンのカテゴリー
- ・ 美容ライト脱毛サロン経営者が
遵守しなければならない関連法規
/特定商取引法
/景品表示法/薬機法
/関連する職業に関する法律
/他

Aコース : 55,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回)

Bコース : 77,000円(税込)

カリキュラム動画 + テキスト + グループ学習/月に2回(1H×2回) + 個別相談/月に1回(30分)



お支払い方法

コース別 お支払い方法及び金額一覧表 (銀行振込・クレジットカード)

30万円を超えるコースにつき、3回払い・信販分割払い対応

コース名	価格	税込価格	銀行振込		クレジットカード	
			一括払い	一括払い	3回払い	
			三井住友銀行	Visa,Master,Amex, Diners,JCB,Discover	Visa,Master,Amex, JCB,Discover 手数料率 4%	
エステティックサロン 運営管理 Aコース	¥300,000	¥330,000	¥330,000	¥330,000	総額	¥333,960
					1回支払額	¥111,320
					手数料額	¥3,960
エステティックサロン 運営管理 Bコース	¥360,000	¥396,000	¥396,000	¥396,000	総額	¥400,752
					1回支払額	¥133,584
					手数料額	¥4,752
美容脱毛サロン 運営管理 Aコース	¥300,000	¥330,000	¥330,000	¥330,000	総額	¥333,960
					1回支払額	¥111,320
					手数料額	¥3,960
美容脱毛サロン 運営管理 Bコース	¥360,000	¥396,000	¥396,000	¥396,000	総額	¥400,752
					1回支払額	¥133,584
					手数料額	¥4,752

※ その他、30万円以下のコースについては、一括払いのみ (銀行振込・クレジットカード) になります。

コース別 お支払い方法及び金額一覧表 (信販 分割払い)

コース名	価格	税込価格	回数	6回	10回	12回	18回	24回
			手数料率	4.2%	7.0%	8.4%	12.6%	16.8%
エステティック サロン 運営管理 Aコース	¥300,000	¥330,000	総額	¥343,860	¥353,100	¥357,720	¥371,580	¥385,440
			1回目支払額	¥57,360	¥35,400	¥29,920	¥21,380	¥17,440
			2回目以降	¥57,300	¥35,300	¥29,800	¥20,600	¥16,000
			手数料額	¥13,860	¥23,100	¥27,720	¥41,580	¥55,440
エステティック サロン 運営管理 Bコース	¥360,000	¥396,000	総額	¥412,632	¥423,720	¥429,264	¥445,896	¥462,528
			1回目支払額	¥69,132	¥43,020	¥36,564	¥25,996	¥20,928
			2回目以降	¥68,700	¥42,300	¥35,700	¥24,700	¥19,200
			手数料額	¥16,632	¥27,720	¥33,264	¥49,896	¥66,528
美容脱毛サロン 運営管理 Aコース	¥300,000	¥330,000	総額	¥343,860	¥353,100	¥357,720	¥371,580	¥385,440
			1回目支払額	¥57,360	¥35,400	¥29,920	¥21,380	¥17,440
			2回目以降	¥57,300	¥35,300	¥29,800	¥20,600	¥16,000
			手数料額	¥13,860	¥23,100	¥27,720	¥41,580	¥55,440
美容脱毛サロン 運営管理 Bコース	¥360,000	¥396,000	総額	¥412,632	¥423,720	¥429,264	¥445,896	¥462,528
			1回目支払額	¥69,132	¥43,020	¥36,564	¥25,996	¥20,928
			2回目以降	¥68,700	¥42,300	¥35,700	¥24,700	¥19,200
			手数料額	¥16,632	¥27,720	¥33,264	¥49,896	¥66,528

5

- ・ 在校中～卒業後のサポート体制
- ・ 無料個別相談のご案内

在校中～卒業後のサポート体制

- すぐにサロンで活かせる実践的なカリキュラム
- オンラインシステム内で、いつでもメール相談できるサポート体制
- 広告出稿、Web制作、補助金申請など（別途有償）のサロン運営をダイレクトにサポートする体制



☆ サークル活動

- ・自律力を高めるための朝礼・終礼（希望者）
- ・受講生同士の交流
- ・特別講師によるスキルアップセミナー（不定期）
- ・ポッドキャスト番組&YouTubeチャンネル ゲスト出演

☆ 卒業生コミュニティ

- ・卒業後もサロン運営を継続的にサポート

無料個別相談

講座受講をご希望の方は、以下のURLもしくはQRコードより
無料個別相談にお申し込みください。

<https://jesma1.com/p/r/qIMJUWYE>





✦ 日本エステティックサロン経営学院
JESMA

Thank You

I'm looking forward to meeting you !

<https://youplando.com/jesma/> 