

learn management



日本エステティックサロン経営学院
JESMA

日本エステティックサロン 経営学院

カリキュラム概要のご案内

<https://youplando.com/jesma/> 

JESMA

日本エステティックサロン経営学院 学院長 草野 由美子



- ◆ 21才からエステティシャンとしてキャリアを積み始める
- ◆ エステティックサロン経営歴10年
- ◆ 専門学校でのエステティシャン養成歴20年
- ◆ エステティックサロン経営コンサルティング歴20年
- ◆ NPO法人日本エステティック機構 サロン認証委員会 委員
エステティックサロンの優良店の証
《エステティックサロン認証制度》アドバイザー
- ◆ 一社) 日本エステティック業協会 教育委員会 委員
- ◆ 東京商工会議所認定 健康経営エキスパートアドバイザー
- ◆ 女性活躍推進サポートクラブ 認定コンサルタント
- ◆ 自治体ビジネス コンサルタントファーム
(株)LGブレイクスルー 認定コンサルタント
- ◆ 一社) 公民連携活性化協会 認定講師

- ◆ 業界新聞 エステティック・ジャーナル
- ◆ 業界誌 エステティックBプラン

コラム 好評連載中



- 総合ビューティー見本市『ビューティー ワールド ジャパン』（東京・大阪・福岡・名古屋開催）では、2015年より「**サロン経営を学ぼう！～経営にも知識と技術が必要です～**」というセミナーに毎回登壇しています。



2017年
ビューティーワールド
ジャパン東京

5月15日(水)

業界団体セミナー

会場 | 東6ホール 出展者プレゼンテーションルーム B(座席数約100席) 事前予約不要 聴講無料

13:40-14:30 こんな方におすすめ サロンオーナー

サロン経営を学ぼう！～成長し続けているサロンオーナーがやっている3つの秘訣～
美容系サロンの独立後1年以上の継続率は、一般企業の平均が70%なのに対して、美容系サロンは30%～40%、10年後の継続率は5%といわれています。「新規のお客様に来ていただけて集客に悩んでいる」「スタッフの教育やマネジメントに行き詰まっている」などでお困りではありませんか？本セミナーでは、5%のサロンオーナーがやっている3つの秘訣をお伝えします。

講師 草野 由美子
日本エステティック機構 サロン認証アドバイザー / CIDESCO インターナショナルエステティシャン

2024年
ビューティーワールド
ジャパン東京



JESMA Advisor

藤井 峯子

株式会社ベネレ 顧問

エステティックサロン ラピスクーナ
エグゼクティブプロデューサー

イルミア・アカデミービューティスクール 学院長

一般社団法人 日本エステティック協会 名誉本部講師

郷 和子

一般社団法人 日本美容電気脱毛協会理事

一般社団法人 日本エステティック協会 副理事長を歴任

エステティックサロン バービー 代表

金井まゆみ

一般社団法人 日本美容電気脱毛協会理事

LyconJapan株式会社 エデュケーションマネジャー

オーストラリア政府認定マニキュアリスト

オーストラリア政府認定CIDESCOビューティーセラピスト

松本 文恵

一般社団法人 日本全身美容学院 講師

国家資格 キャリアコンサルタント



JESMA カリキュラムの特徴



JESMA カリキュラムの特徴

□ JESMAのカリキュラムは、誰かひとりの成功体験ではありません。

エステティック業界の歴史の中で構築されてきた、数々の「成功例」と「失敗例」から体系化されてきた、エステティックサロン経営の基本を習得することができます。

◆ 経済産業省 エステティックサロン認証制度 認証基準

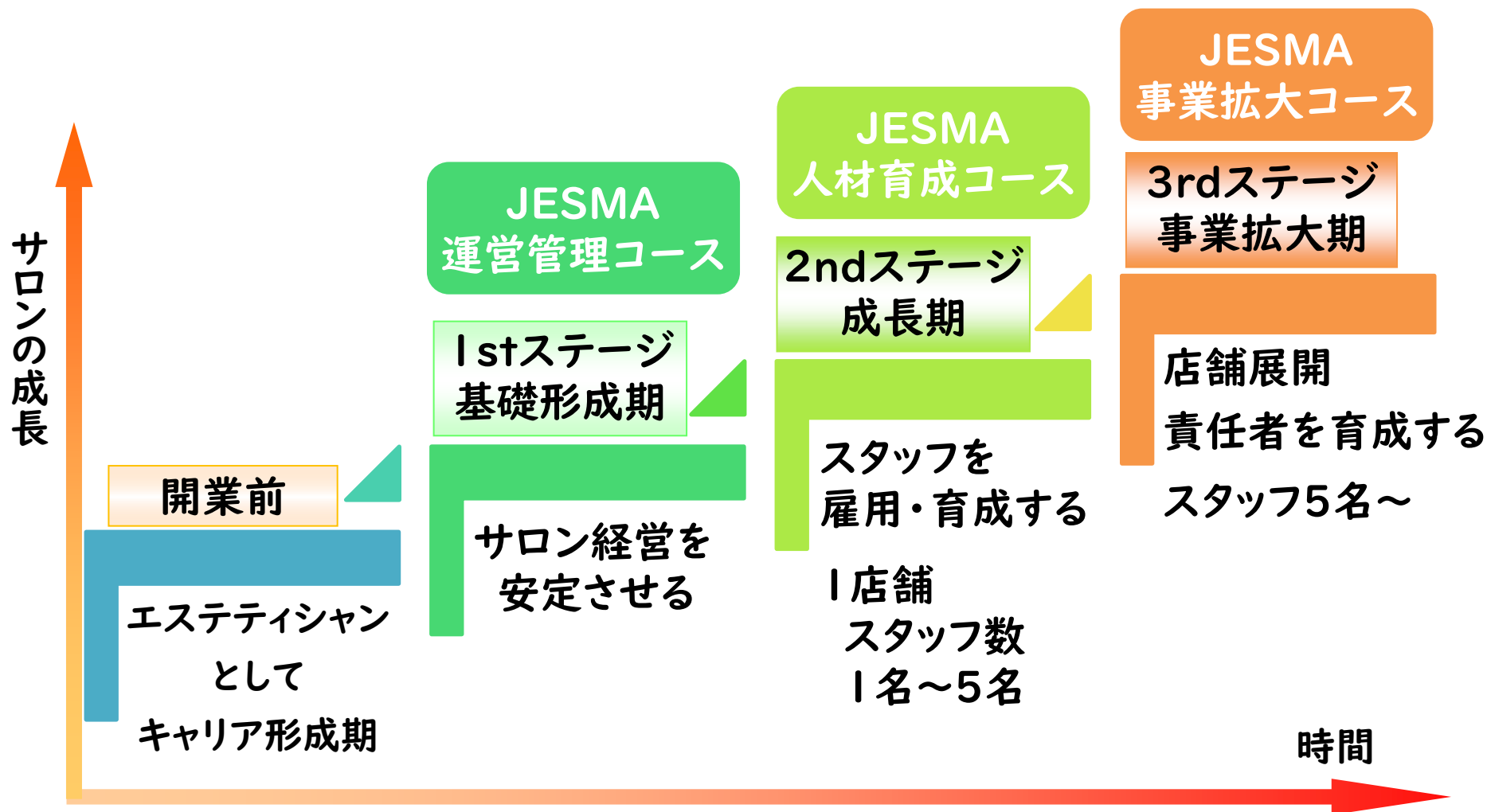
◆ 厚生労働省 職業能力評価基準（55_エステティック業）

□ JESMAの講師陣は、長期にわたりエステティシャン教育に取り組んでいる、教育のプロです。

一般的には難しく感じられる経営の専門用語を、サロンの実態に沿ってわかりやすく解説します。

1. 経営に関する苦手意識が払しょくされ、成果につながるようになります。
2. 経営の基本を習得した上で、ひとりひとりの魅力や個性を引き出し、その人らしいサロン経営をサポートします。

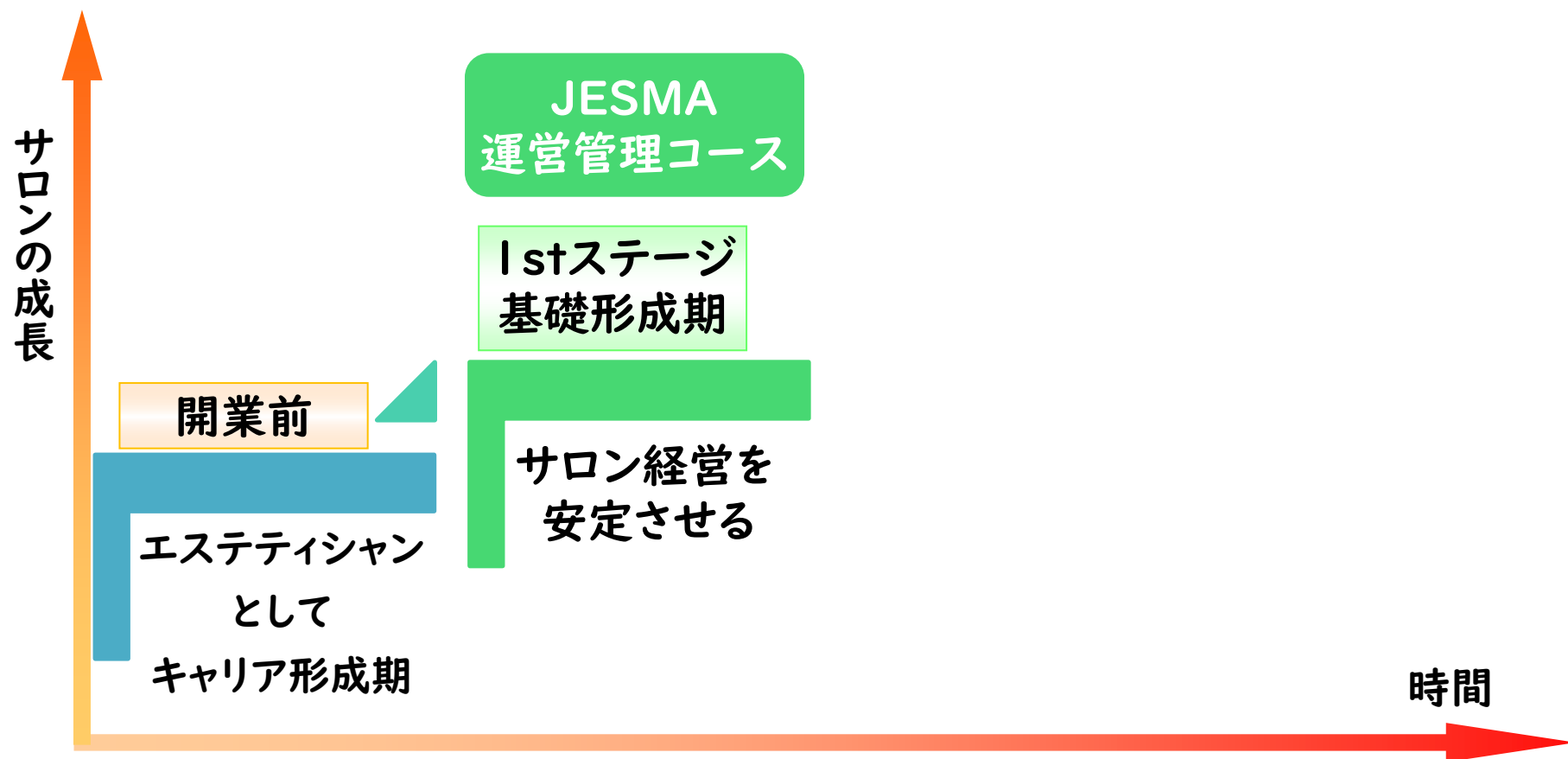
《 サロンの成長ステップ 》



エステティックサロン / 美容脱毛サロン 運営管理コース



《 サロンの成長ステップ 》



《 運営管理コース 》

運営力

- ・社会情勢と市場分析
- ・経営理念・経営計画
- ・財務管理・資金計画
- ・リスクマネジメント
- ・人材採用・人材育成

商品力

- ・技術者の知識・技術力
- ・接客・カウンセリング力
- ・施術メニュー
- ・取扱い商品・提案力
- ・結果・指導力

サロン経営

営業力

- ・ブランディング
- ・広告宣伝・集客力

- ・販売力
- ・顧客化

コンプライアンス

《自分を活かすために必要なサロン経営の基礎知識》

◆ 経済産業省 エステティックサロン認証制度 認証基準

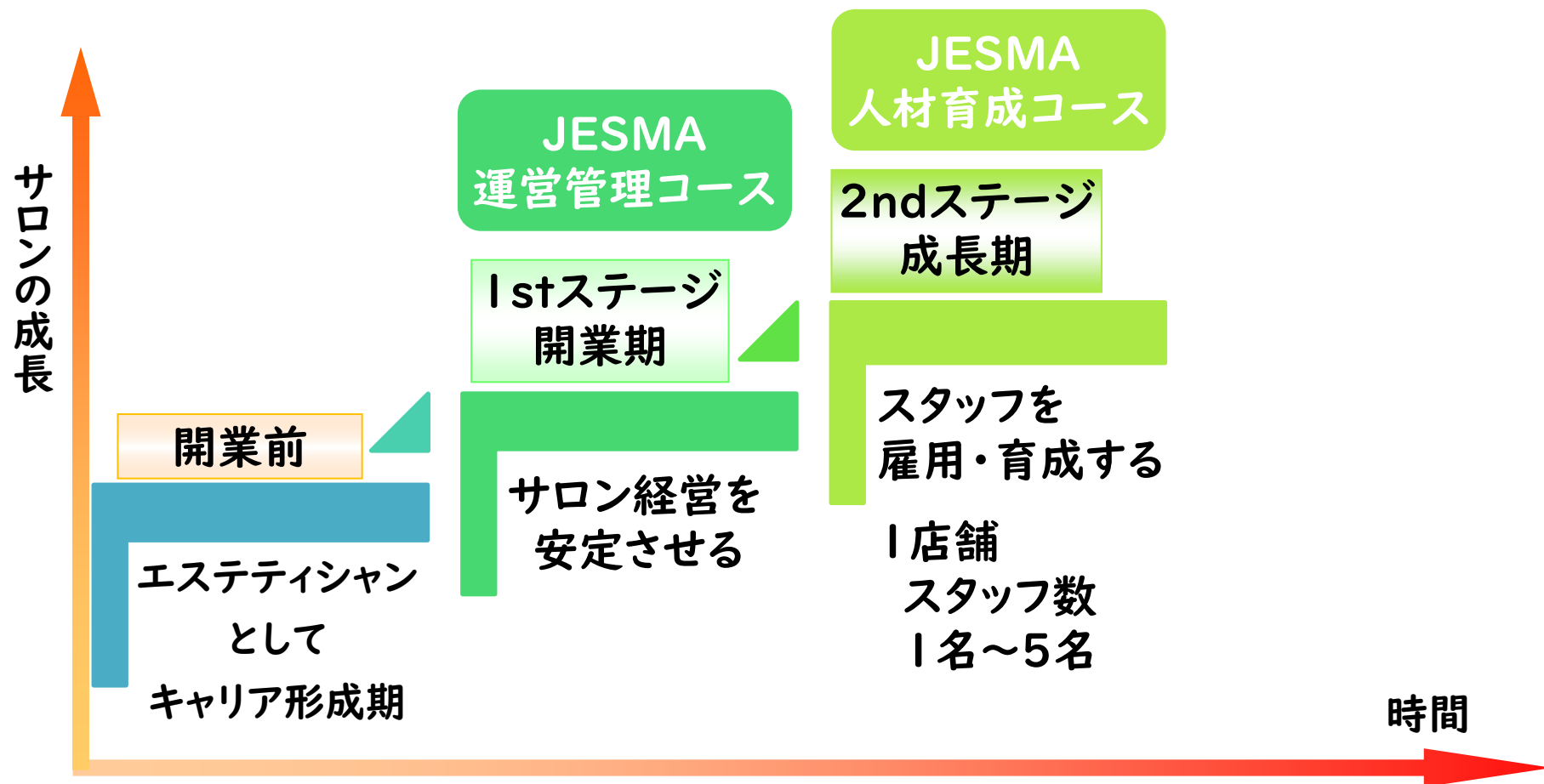
運営管理コース 《6ヶ月間》

1 サロン経営のルール 原理原則 ・エステティック概論 ・エステティックサロンのカテゴリー ・エステティックサロン経営者が遵守しなければならない関連法規 /特定商取引法 /景品表示法/薬機法 /関連する職業に関する法律 ・衛生管理基準 ・安全な施術をするために知っておこう!「エステティシャンの健康被害」など	2 サロンのお金の基本 財務管理/資金計画 ・経営を数値化する /売上と収益/営業経費 /基本的損益計算書の構造/損益分岐点 /サロンの効率 /マンアワー計算 ・売上目標の立て方 /目的とゴール設定 ・資金シミュレーション /都度払い/コース契約 /前受金管理 ・帳簿管理/確定申告 ・年間資金計画 ・助成金・補助金を活用する	3 お客様のことを知ろう マーケティング ・市場調査 /イノベーター理論 /キャズム理論 ・消費者の購買心理 アイシアスの法則 ・コンセプトメイク ・競合分析 ・集客方法別目的と効果 ・集客効果を数値化する /リピート率/継続率 /ホームケア商品購入率 ・新規集客と来店時満足度の関係 / MOTサイクル /生涯顧客価値(LTV)	4 ゴールを決めよう 経営指針 ・経営を安定させるには /仕事の優先順位 ・自己分析 ・大脳生理学から観る「自分の目指す未来を創造する」仕組み ・サロンコンセプト ・理念とビジョン ・ブランディング ・年間経営計画 ・中長期経営計画 ・競合分析(3C分析) ・PDCAサイクル	5 お客様を大切にしよう 営業/販売 ・カウンセリング /来談者中心療法 /エステティックカウンセリング&コンサルティング ・顧客心理 グッドマンの法則 ・お客様がリピートしない4つの理由 ・ロコミの大衆心理 ・接客・販売話法 ・ホームケア商品販売 /アップセル/クロスセル /単価アップ ・リピーターからファン化の仕組みづくり
--	--	---	---	--

◆ 人材育成コース



《 サロンの成長ステップ 》



《 人材育成コース 》

運営力

- ・社会情勢と市場分析
- ・経営理念・経営計画
- ・財務管理・資金計画
- ・リスクマネジメント
- ・人材採用・人材育成

商品力

- ・技術者の知識・技術力
- ・接客・カウンセリング力
- ・施術メニュー
- ・取扱い商品・提案力
- ・結果・指導力

サロン経営

営業力

- ・ブランディング
- ・広告宣伝
- ・集客力

- ・販売力
- ・顧客化

コンプライアンス

《 望む人材を採用し、長く勤めてもらうための仕組化 》

◆ 厚生労働省 職業能力評価基準（55_エステティック業）

人材育成コース 《6ヶ月間》

1 サロン業務のリスト化 /スタッフ雇用準備

- ・労働基準法
/雇用主の義務と権利
/従業員の義務と権利
- ・専門家（税理士・社労士）への依頼
/雇用契約書/給与計算
- ・自分の業務を細分化してリスト化する
/サロン業務チェックリスト作成
- ・人材要件確認表
- ・人材募集手続き
- ・応募者の面接
/適正適職テスト

2 衛生管理・機器管理 /チェックリスト作成

- ・エステティックにおける衛生管理基準&機器操作安全管理
/エステティシャン・エステティックサロンの衛生管理チェックリスト作成
/機器操作安全管理チェックリスト作成
- ・安全な施術をするために知っておこう！
「エステティシャンの健康被害」
- ・在庫管理

3 指導者としての 知識力を高める

- ・予防医学としてのエステティック
- ・皮膚理論/皮膚反射
- ・大脳生理学/五官と五感/ホメオスタシス
- ・神経系と経絡（西洋医学的視点と東洋医学的視点）
- ・心と身体の関係/精神身体（サイコソマティック）療法
- ・4大幸せホルモン/ストレスケア

4 リーダーに求められる 指導力

- ・リーダーとしての心構え
- ・相手を知り、自分を知る
/適性検査/自己分析ツールの活用
- ・従業員を育成するスキル
学びの段階によって使い分けるテクニック
/ティーチング/トレーニング/コーチング/コンサルティング/チームビルディング
- ・目的とゴール設定
- ・明確な指示の出し方
- ・ブレインストーミング

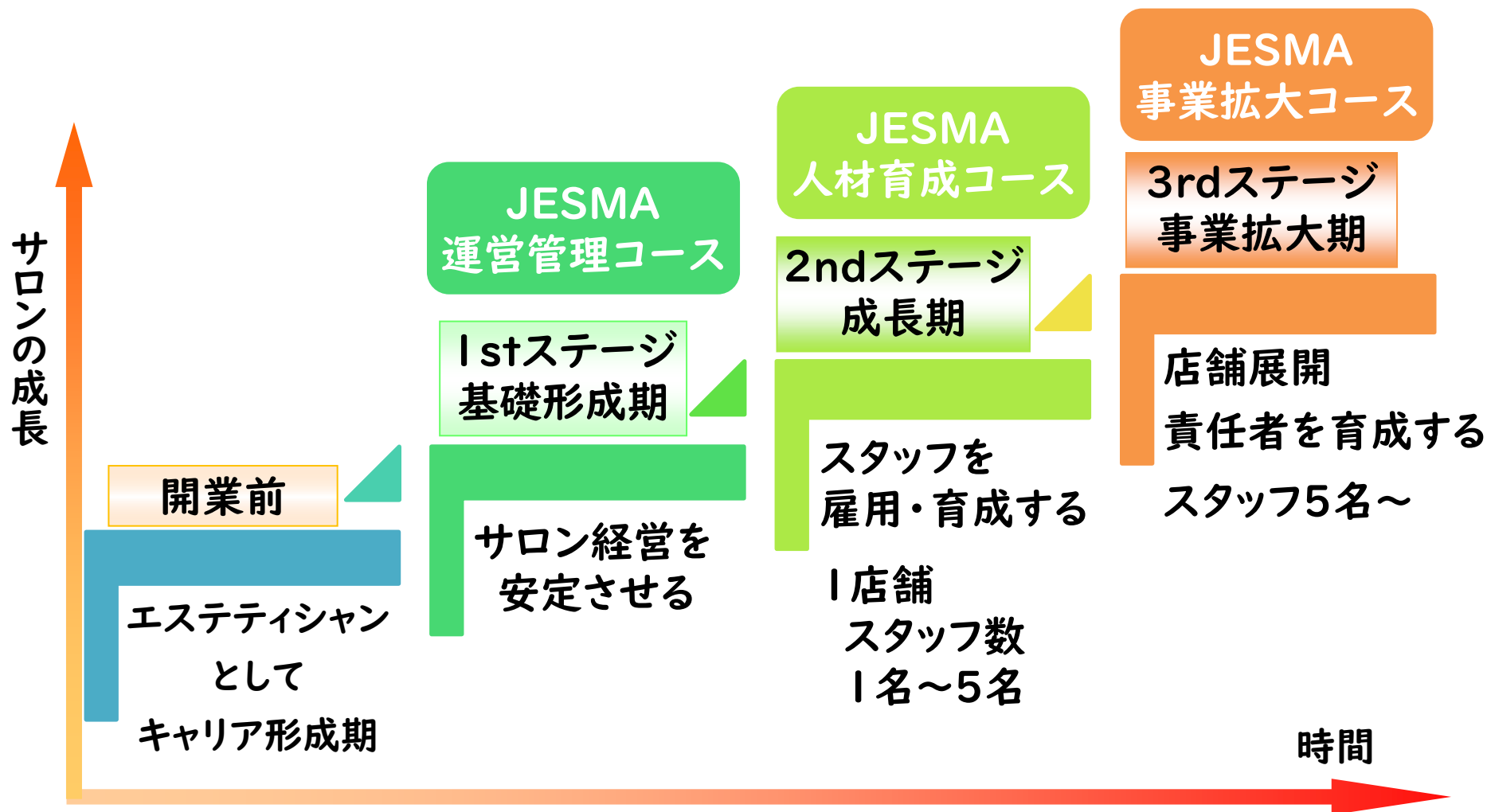
5 人材育成の仕組み /マニュアル作成

- ・接客/技術マニュアル作成
- ・メニュー&取扱商品の一覧表作成
- ・各メニュー工程表マニュアル作成
/各メニュー原価計算
/工程表の各項目をイラスト化
- ・デビュー前チェックリスト作成
/メニュー・商品テスト
/知識力確認テスト
/技術力確認テスト

◆ 事業拡大コース



《 サロンの成長ステップ 》



《 サロンルールづくりの仕組み化・見える化 》

◆ 厚生労働省 職業能力評価基準（55_エステティック業）

事業拡大コース 《12ヶ月間》

1 経営指針 /事業計画書作成	2 国の基準 /サロンルール作成	3 リーダーに求められる コミュニケーションスキル	4 スタッフのキャリア形成 /評価の基準作成	5 自立型人材育成 /責任者養成
• 経営理念とビジョン • 行動指針 • 中長期経営計画 • 年間経営計画 • 資金計画 /財務管理 • 出店準備 /エリアリサーチ /競合他社分析 • 国の支援（補助金）を活用する • 金融機関から借入手続き	• 国の基準 /経済産業省 社会人基礎力 • エステティシャンとしての基準 /厚生労働省 エステティシャン職業 能力評価基準 • サロンルール作成 /就業規則	• コミュニケーション /ノンバーバル /アサーティブ /レジリエンス • 客観的思考 /クリティカル /ラテラル/ロジカル • マネジメント /リーダーシップ /プレゼンテーション /ファシリテーション /リスク/メンタルヘル • リテラシー /コンプライアンス /ハラスメント	• サロン運営OJTマニュアル作成 • 行動基準作成 /コンピテンシー /チェックリスト（日報） • ランクアップ制度作成 • 人事評価制度作成 /評価基準 /資格手当 /インセンティブ /給与・賞与 • 表彰制度作成	• 自立型人材育成 /スタッフは自分の人生の経営者 • 仕事を通してQuality of Lifeの実践する考え方・物事の見方 • 責任者（店長）教育 /課題解決/職場活性化 /リーダーシップ/OJT能力/チームワーク/仕事の与え方/指導の仕方/運営管理/労務管理/部下の評価/企画力、実践力/目標達成力など

◆ コース概要



《 全カリキュラム共通システム 》

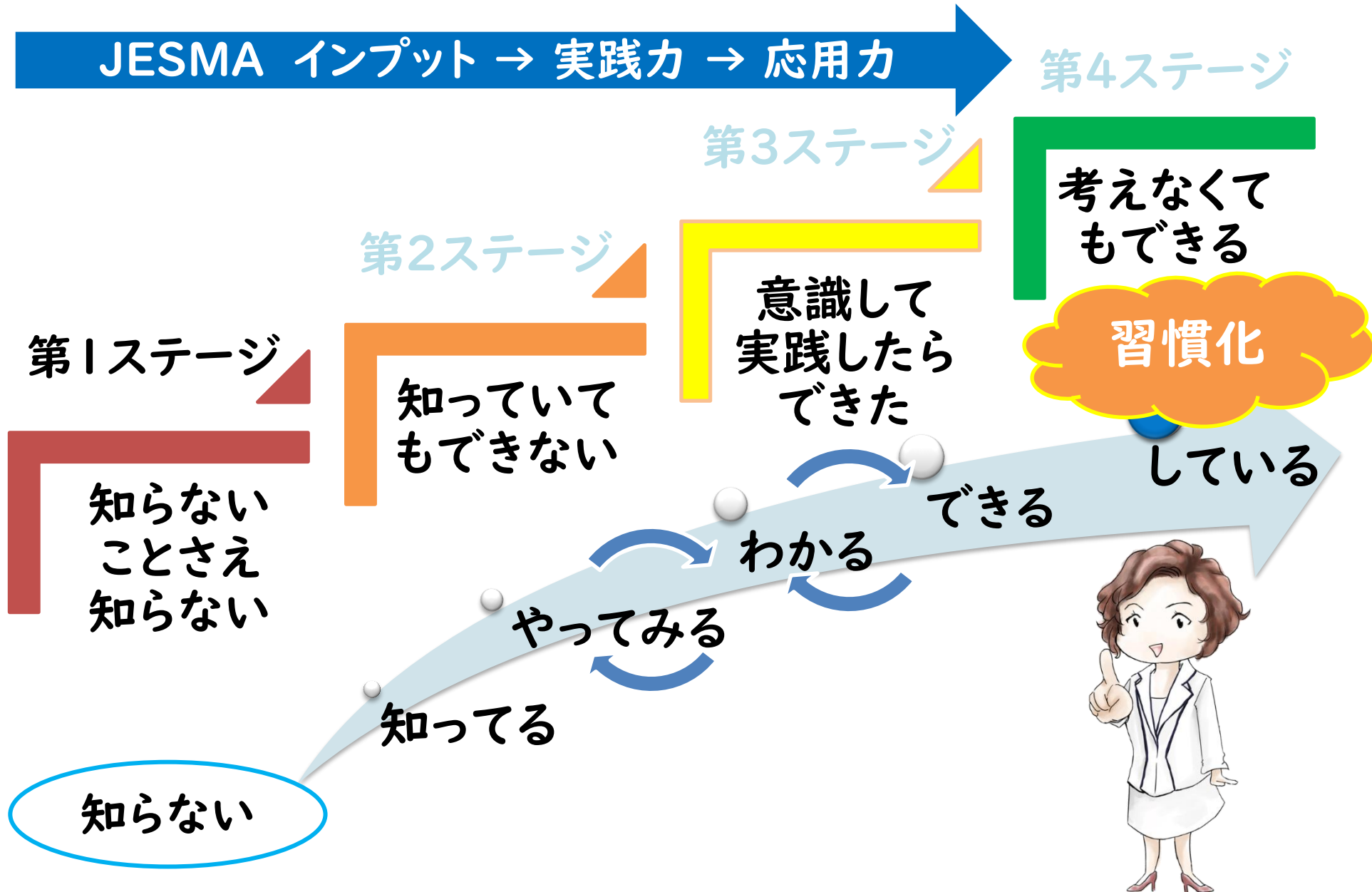
スタンダードコース

- ☐ 動画講座 10時間相当
- ☐ グループ学習/月2回以上
- ☐ 実践! サークル活動
- ☐ メール相談
- ☐ 期間延長制度有り(有料)
- ☐ 卒業生コミュニティ(無料)

プレミアムコース

- ☐ 動画講座 10時間相当
- ☐ グループ学習/月2回以上
- ☐ 個別相談/月1回(60分)
- ☐ 実践! サークル活動
- ☐ メール相談
- ☐ 期間延長制度有り(有料)
- ☐ 卒業生コミュニティ 無料

《 学びを習得する4つのステージ 》



在校中～卒業後のサポート体制

- ☐ ポッドキャスト番組&YouTubeチャンネル ゲスト出演
- ☐ 特別講師によるスキルアップセミナー（不定期）
- ☐ 受講生同士の交流
- ☐ 集客用チラシ・広告作成サポート（別途有償）
- ☐ Webサイト作成・Web広告出稿サポート（別途有償）
- ☐ 補助金・助成金申請サポート（別途有償）
- ☐ エステティックサロン認証 取得サポート（別途有償）
- ☐ 卒業生コミュニティ 卒業後もサロン運営を継続サポート
- ☐ 卒業生コミュニティ 参加者 動画視聴期間 無制限

◆ コース料金



《 コース 概要 》

ステージ	ステージ I		ステージ II		ステージ III	
カリキュラム	JESMA 運営管理コース		JESMA 人材育成コース		JESMA 事業拡大コース	
受講期間	6ヶ月		6ヶ月		12ヶ月	
コース	ベーシック	プレミアム	ベーシック	プレミアム	ベーシック	プレミアム
価格 (税込)	330,000	396,000	330,000	396,000	660,000	792,000
参考価格	通常コンサル or 研修料金 2時間/月 15万円～45万円 (店舗数による) 6ヶ月 90万円相当 12ヶ月 180万円相当					
期間延長 価格	11,000円/月					



《 同時申込価格 》

カリキュラム	JESMA 運営管理コース		JESMA 人材育成コース		JESMA 事業拡大コース	
同時申込 受講期間	6ヶ月		12ヶ月		24ヶ月	
コース	ベーシック	プレミアム	ベーシック	プレミアム	ベーシック	プレミアム
通常価格 (税込)	330,000	396,000	660,000	792,000	1,320,000	1,584,000
割引率			10%OFF		20%OFF	
銀行振込 カード 一括払い	330,000	396,000	594,000	712,800	1,056,000	1,267,200
銀行振込 カード 3回払い (手数料なし)	110,000 ×3回	132,000 ×3回	198,000 ×3回	237,600 ×3回	352,000 ×3回	422,400 ×3回
信販 4回～24回 払い	4回～24回(事業拡大コース36回)分割払いもご用意しています。 詳細は、別途ご相談ください。					

learn management



日本エステティックサロン経営学院

JESMA

Thank You

I'm looking forward to meeting you !

<https://youplando.com/jesma/> 